



Verkauf der Geschäftseinheit *ERP Dynamics AX* zwecks strategischer Fokussierung

Die REAL Consulting GmbH als Tochter der internationalen REAL Consulting Unternehmensgruppe bietet IT Consulting, Geschäftssoftware und Systemintegration auf höchstem Niveau. Umfassende Kompetenzen in ERP-Lösungen auf den Plattformen SAP, Microsoft Dynamics und .NET sowie in Business Intelligence und Enterprise Content Management machen RC zu einem zuverlässigen IT-Partner. Der Geschäftsbereich *ERP Dynamics AX* wurde zusammen mit anderen Geschäftsbereichen in 2012 im Rahmen des Kaufs der HP MidMarket Solutions GmbH von Hewlett Packard durch Realconsulting übernommen.

Die REAL Consulting GmbH nutzt seit 2010 die Leistungen und Kompetenzen der Bevermann Gruppe für die Strategie- und Organisationsentwicklung sowie zur Vermarktung ihrer Lösungen. 2015 unterstützte ein Expertenteam der Bevermann Consulting GmbH das Unternehmen beim Verkauf des Unternehmensbereiches *ERP Dynamics AX*. Aufgrund der strategischen Neuausrichtung der Realconsulting GmbH in Deutschland sollte der branchenübergreifend agierende Geschäftsbereich und das Team eine neue passendere Heimat finden.

Bevermann Consulting GmbH entwickelte mit dem RC Management-Team eine Verkaufsstrategie und erstellte die Verkaufsunterlagen. Auf der Basis des guten Netzwerks des Beraters wurde in kurzer Zeit eine Liste potenzieller Kaufinteressenten erstellt und deren Kaufinteresse geprüft. Daraus entstand eine Shortlist von 3 konkreten Kaufinteressenten. Mit dem für Team und Kunden passendsten Interessenten wurden die Verkaufsverhandlungen innerhalb von 3 Monaten abgeschlossen, so dass das Team von 6 Mitarbeitern, 3 Branchenlösungen sowie Bestandskunden und Verkaufschancen zum Ende 2015 in die Verantwortung des Käufers übergingen.

„Wir haben die Bevermann Gruppe als M&A Berater ausgewählt, da das Bevermann Team über ein gutes Netzwerk und Zugänge im ERP Softwaresegment verfügt und sich in Projekten mit Leidenschaft engagiert. So konnten wir in kurzer Zeit eine Shortlist aufbauen und in nur 6 Monaten die Transaktion abschließen.“, sagt Werner Leinauer, Geschäftsführer der REAL Consulting GmbH.